

PERFIL GERENTE-ADMINISTRATIVO-CONTABLE-COMERCIAL

En Candela, la cooperativa andaluza comercializadora de energía de origen renovable necesitamos una persona que lleve a cabo tanto la comercialización y facturación, la atención al cliente y el desarrollo de proyectos de generación renovable mediante proyectos de comunidades energéticas, autoconsumo residencial e industrial y proyectos fotovoltaicos de generación propia.

PROYECTO SMARTGEN.

Es por lo que buscamos un perfil profesional de Gerente-Administrativo-comercial. Las líneas a desarrollar son: comercialización de energía, atención al cliente, autoconsumo, Gestión de comunidades energética y proyectos FV industrial:

Buscamos por tanto una persona polivalente y con iniciativa. Debe ser metódica, analítica, y con buenas habilidades para trabajar en equipo, resolución de problemas y que sienta afinidad con los valores y objetivos de la cooperativa.

Valoraremos especialmente la experiencia en la promoción y desarrollo de proyectos fotovoltaicos, comunidades energéticas, así como en la gestión de facturación y clientes.

Buscamos personas con ganas de trabajar en un proyecto que le motive y en un entorno con los valores de la economía social

Tareas.

En cuanto a proyectos de generación tendrá las siguientes tareas:

- Gestionar y contabilizar la facturación de la cooperativa con los socios-clientes
- Gestionar y coordinar las fases de promoción, desarrollo y ejecución de proyectos de generación renovable.
- Estudiar la viabilidad técnica de los proyectos SMARTGEN
- Llevar a cabo la negociación con personas propietarias de terrenos o cubiertas, empresas proveedoras, ingenierías, etc.
- Coordinar la tramitación de los proyectos.
- Supervisar los aspectos técnicos y contractuales y los plazos legales.
- Planificar y coordinar la construcción de los proyectos de generación
- Hacer seguimientos de obra y visitas a las instalaciones.
- Constitución, desarrollo y gestión de comunidades energéticas.

En cuanto a dirección comercial en el perfil tendrá las siguientes tareas:

- Supervisión de atención telefónica y por correo electrónico a socias de la cooperativa.
- Supervisión en el proceso de facturación y comercialización de energía.
- Representación comercial de la cooperativa.
- Búsqueda, promoción y difusión de nuevos socios y clientes.
- Interlocución con los agentes del sector eléctrico por medios estandarizados.
- Diseño y creación de informes analíticos.
- Colaboraciones con agentes afines.

Requisitos Formativos

- Licenciado/graduado en LADE/ADE (licenciatura en Administración y Dirección de Empresas), Licenciado en Ciencias Empresariales o Licenciatura en Contabilidad y Finanzas, con conocimiento en Energías renovables y gestión empresarial (eminentemente cooperativa).
- Persona dinámica, resolutive y de confianza. Organizada y planificada, que trabaje de forma autónoma. Buena interlocución y acostumbrada a tratar con interlocutores diferentes.
- Experiencia en gestión de proyectos y su contabilización, justificación, promoción y desarrollo.
- Formación técnica en cuanto a facturación eléctrica y gestión de clientes
- Experiencia en ventas, atención al cliente y postventa.
- Valorable experiencia previa en trabajo online.
- Valorable experiencia en el sector de la economía social.
- Conocimientos de mercado eléctrico, tarifas eléctricas, etc..
- Conocimiento mínimo de inglés B2 acreditado.

Otros requisitos:

- Disponibilidad para realizar desplazamientos por Andalucía para reuniones y para visitar las ubicaciones donde Candela desarrolle las plantas de generación y comunidades energéticas de forma puntual.

- Conocimiento del mundo cooperativo y de los valores de Candela.

QUE OFRECE CANDELA:

- Incorporación a la empresa de la mano del Consejo Rector. Aunque podrá teletrabajar debe residir en Andalucía ya que tendrá que realizar desplazamientos por toda la geografía Andaluza.
- Contrato a jornada completa con flexibilidad horaria con duración igual al proyecto, con el objetivo de convertirlo en un contrato indefinido y estable en cuanto la cooperativa aumente un nivel de socios-clientes que lo permita.
- Retribución variable entre 25,000 y 35,000 euros brutos según experiencia y resultados.